



ការយល់ដឹងរបស់អ្នកប្រើប្រាស់
លើស្តង់ដារចំណីអាហារនៅប្រទេសកម្ពុជា

(ថ្ងៃទី៦ ខែធ្នូ ឆ្នាំ២០១៨, រាជធានីភ្នំពេញ ប្រទេសកម្ពុជា)

លទ្ធផលនៃការសិក្សាក្នុងប្រទេសដែលបានធ្វើឡើងដោយអង្គការ GIZ សហការជាមួយអង្គការនៃអ្នកប្រើប្រាស់អន្តរជាតិ (ឬ
ភ្នាក់ងារ Consumer International (CI) ឆ្នាំ២០១៧/២០១៨

Results of Country Surveys conducted by GIZ and
Consumers International (CI) in 2017/2018



សាវតារទូទៅ

General Background



- **សុវត្ថិភាពចំណីអាហារ (Food safety)** គឺជាប្រធានបទដ៏សំខាន់សម្រាប់ប្រទេសជាច្រើននៅក្នុងតំបន់អាស៊ាន។
 - តាមរបាយការណ៍សកលលោកបានបង្ហាញឱ្យឃើញថា ក្នុងមួយឆ្នាំៗ មានកុមារអាយុលើសពី៥ឆ្នាំចំនួនប្រមាណ ៥កោដនាក់ មានជម្ងឺរាគ ក្នុងនោះមានចំនួន **៣.២ កោដនាក់** ពីតំបន់អាស៊ីខាងត្បូង។
- ក្នុងចំណោមប្រទេសទាំងនោះ ជាពិសេសប្រទេស កម្ពុជា ឡាវ មីយ៉ាន់ម៉ា និងវៀតណាម (CLMV) ដែលជាប្រទេសមានវិស័យកែច្នៃចំណីអាហារ និងកសិកម្ម ក៏ជាប្រភពនៃរបរចិញ្ចឹមជីវិតដ៏សំខាន់សម្រាប់ប្រជាជន ហើយក៏ជាវិស័យឈានមុខក្នុងការនាំចេញផងដែរ។
- តែជាអកុសល នៅក្នុងបណ្តាប្រទេសអាស៊ាន ជាពិសេសប្រទេស កម្ពុជា ឡាវ មីយ៉ាន់ម៉ា និងវៀតណាម (CLMV) ប្រព័ន្ធនៃការការពារអ្នកប្រើប្រាស់ (the consumer protection systems) រួមទាំងយន្តការផ្លូវការសម្រាប់ធានាដល់សុវត្ថិភាពចំណីអាហារគឺស្ថិតក្នុងដំណាក់កាលកំពុងចាប់ផ្តើម ។
- ➔ អំពីការចាត់វិធានការដោយស្ម័គ្រចិត្តក្នុងផ្នែកឧស្សាហកម្ម មានដូចជា ការអនុវត្តតាមស្តង់ដារអន្តរជាតិ (compliance with international standards) ការគ្រប់គ្រងហានិភ័យ (risk management) ក្នុងសង្វាក់ផលិតកម្ម និងការគោរពក្រមចុះកិច្ច ការធានានិរន្តរភាព
- ➔ តម្រូវការដើម្បីផ្តល់ឱ្យអតិថិជននូវព័ត៌មាន និងការលើកកម្ពស់ការយល់ដឹង (raise awareness)។



- នៅឆ្នាំ២០១៧ និង ដើមឆ្នាំ២០១៨ អង្គការ GIZ ជួល ភ្នាក់ងារ CI ដើម្បីធ្វើការសិក្សានៅក្នុងប្រទេសប៊ីនេបណ្តាប្រទេសក្នុងតំបន់អាស៊ាន ដែលក្នុងនោះមាន ប្រទេសកម្ពុជា មីយ៉ាន់ម៉ា និងវៀតណាម។
- គោលបំណងនៃការសិក្សាគឺដើម្បីវាយតម្លៃអំពីការយល់ដឹង, អំពីចំណេះដឹង, អំពីឥរិយាបថ និង ទស្សនវិស័យរបស់អ្នកប្រើប្រាស់ (AKAP) អំពីផលិតផលសរីរាង្គ (organic) និង ការអនុវត្តន៍កសិកម្មល្អ (GAP = Good Agricultural Practices) និងផលិតផលដែលមានការបញ្ជាក់នៅក្នុងអាស៊ាន ក្នុងគោលបំណងដើម្បីកសាងមូលដ្ឋានចំណេះដឹងសម្រាប់សកម្មភាពកសាងសមត្ថភាព។
- ការសិក្សាបានធ្វើឡើងដោយភ្នាក់ងារ CI ដោយសហការជាមួយដៃគូក្នុងស្រុក។
 - **នៅកម្ពុជា:** វិទ្យាស្ថានកម្ពុជាសម្រាប់ការស្រាវជ្រាវ និងអភិវឌ្ឍន៍ជនបទ (CIRD)
 - **នៅប្រទេសមីយ៉ាន់ម៉ា:** សហភាពនៃអ្នកប្រើប្រាស់មីយ៉ាន់ម៉ា (Myanmar Consumers Union = MCU)
 - **នៅប្រទេសវៀតណាម:** សមាគមន៍អ្នកប្រើប្រាស់ និងស្តង់ដារវៀតណាម (Vietnam Consumers and Standards Association = VINASTAS)



វិធីសាស្ត្រ និង ដំណើរការ
(Methodology & Process)



- ក្រុមគោលដៅសំខាន់ៗ៖ អ្នកប្រើប្រាស់មានចំណូលមធ្យមរស់នៅទីជនប្រជុំជន និងទីក្រុងធំៗ នៃប្រទេសទាំងបី

	ចំណូលទាប Low income	ចំណូលទាប ទៅចំណូលមធ្យម (Lower to middle income)		ចំណូលមធ្យម និងខ្ពស់ (Middle and higher income)	
កម្ពុជា Cambodia	< US\$200 ក្នុង ១ខែ	US\$200-250	US\$250-350	US\$350-700	> US\$700

- **ទីក្រុង ភ្នំពេញ**
- ចំនួនដែលបានសាកសួរ៖ មានអ្នកប្រើប្រាស់យ៉ាងតិចចំនួន ១៥០នាក់ ដែលបានជ្រើសរើសតាមប្រភេទទីតាំង (ស្ថានភាពដូចគ្នា)៖
 - ផ្សារដែលគ្មានការរៀបចំ ឬផ្សារមិនរៀបចំ (Unorganised wet markets)
 - ផ្សារដែលមានការរៀបចំ ឬផ្សាររៀបចំ (Organised wet markets)
 - ហាង/ផ្សារលក់ផលិតផលសរីរាង្គ (Organic stores)
 - ហាងលក់គ្រឿងទេស/ម្ហូបអាហារ ដូចជា shopping malls
- វិធីសាស្ត្រ៖ ការធ្វើសម្ភាសន៍ផ្ទាល់ដោយប្រើភាសាក្នុងស្រុក នៅកន្លែងលក់ផ្ទាល់ (point-of-sale) តាមកម្រងសំណួរ (ស្របតាមបរិបទនៃប្រទេសនីមួយៗ)
- ផ្សារដែលគ្មានការរៀបចំ ឬផ្សារមិនរៀបចំ



សំណួរទាំងនោះរួមមាន៖

- មានសំណួរជម្រើសចំនួន ២(ពីរ)សំណួរ (ដើម្បីឱ្យមានលក្ខណៈដូចគ្នា)
 - តើអ្នកបានទិញ បានទិញ ឬបានចូរូមទិញចំណីអាហារ ឬគ្រឿងទេសផ្សេងៗនៅក្នុងហាងដែរឬទេ?
 - តើអ្នកធ្លាប់បានឮ ពាក្យថា “អ័ប្បាទិក - organic” និង “ការអនុវត្តន៍កសិកម្មល្អ ឬ **GAP** = Good Agricultural Practices ដែរ ឬទេ?
- សំណួរចំនួន ៦ ស្តីអំពីព័ត៌មានប្រជាសាស្ត្រ
 - បន្ថែមលើទីតាំងដែលបានធ្វើការសិក្សា និងក្រុមអ្នកមានចំណូល ការវិភាគក៏បានធ្វើឡើងតាមព័ត៌មានប្រជាសាស្ត្រ (មានទាំង យេនឌ័រ ក្រុមអាយុ និងកម្រិតវប្បធម៌)។
- មានសំណួរសំខាន់ៗ ចំនួន១៤ សំណួរតាមទិដ្ឋភាពនៃអ្នកប្រើប្រាស់ផ្សេងៗគ្នា ទាក់ទងនឹងចំណេះដឹង, ឥរិយាបថ និងទស្សនវិស័យរបស់អ្នកប្រើប្រាស់ (AKAP) អំពីអ័ប្បាទិក(organic) និង ការអនុវត្តន៍កសិកម្មល្អដែលមានការបញ្ជាក់ (**GAP**-certified products)



ព័ត៌មានប្រជាសាស្ត្រអ្នកដែលបានសម្ភាសន៍នៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា

បានសម្ភាសន៍សរុប ១៥២

Gender -
ប្រុស **18%** ស្រី **82%**

កម្រិតអនុវិទ្យាល័យ និងវិទ្យាល័យ
៣៩%, មហាវិទ្យាល័យ
និងសាកលវិទ្យាល័យ ៣៥%

ក្រុមអាយុដែលច្រើនជាងគេ —

25-34 ឆ្នាំ : 34%
35-44 ឆ្នាំ : 26%
45-54 ឆ្នាំ : 18%

ចំណូលមធ្យមក្នុងគ្រួសារ ក្នុង១ខែ	តិចជាង US\$200	ចំណូលពី US\$200- 250	ចំណូលពី US\$250- 350	ចំណូលពី US\$350- 700	ចំណូលលើសពី US\$700
	5%	9%	22%	32%	32%





លទ្ធផលនៃការសិក្សា

Survey Results



ការលើកទឹកចិត្ត៖ 90.13% នៃអ្នកប្រើប្រាស់ក្នុងប្រទេសកម្ពុជាចូលរួមក្នុងការសិក្សារបស់យើងបានសម្តែងការកង្វល់អំពីបញ្ហាសុខភាពរបស់ពួកគេ ដែលជាកត្តាដ៏សំខាន់ មានឥទ្ធិពលទៅលើការសម្រេចនៃការទិញទំនិញ និងការអនុវត្តន៍ល្អ

កត្តាសំខាន់ៗដែលបានពិចារណាមុននឹងទិញ ចំណីអាហារ និងបន្លែ៖

- **84%** សុខភាព និងសុវត្ថិភាព
- **45%** តម្លៃ និងលទ្ធភាព
- **38%** គិតអំពីម៉ាក (Brand)
- **36%** ឱជារស
- **32%** តាមលទ្ធភាព
- **27%** មានការបញ្ជាក់ថាជារបស់ធម្មជាតិ និង

មានគុណភាព



តើមានសុវត្ថិភាពឬ ទេ?



ការខ្វល់ខ្វាយអំពីសុខភាពប៉ះពាល់ដល់អារម្មណ៍របស់ពួកគេទាក់ទងនឹងរបស់សរីរាង្គ និងផលិតផលដែលមានការបញ្ជាក់ (GAP-certified products)

- 96.7% គិតអំពីសរីរាង្គ = ធម្មជាតិ
- 97% គិតអំពី GAP = សុវត្ថិភាពចំណីអាហារ
- 81.6% ជឿទុកចិត្តលើចំណីសរីរាង្គមានសុខភាពល្អ ដែលក្នុងនោះ 84% ជឿលើ GAP products
- 44.7% គិតថាចំណីសរីរាង្គគ្មានជាតិគីមី ហើយ 22% គិតអំពី GAP products





ប្រភពព័ត៌មានដែលមានប្រជាប្រិយបំផុតដែលអ្នកប្រើប្រាស់និយមប្រើ

ចំពោះផលិតផលសរីរាង

- 45% ពេញចិត្តតាមកម្មវិធីទូរទស្សន៍និងវីដេអូ
- 38% តាមការនិយាយតន្ត្រី
- 36% ប្រើប្រាស់ប្រព័ន្ធអ៊ីនធឺណិតដើម្បីស្វែងរកព័ត៌មាន

ចំពោះផលិតផល GAP products:

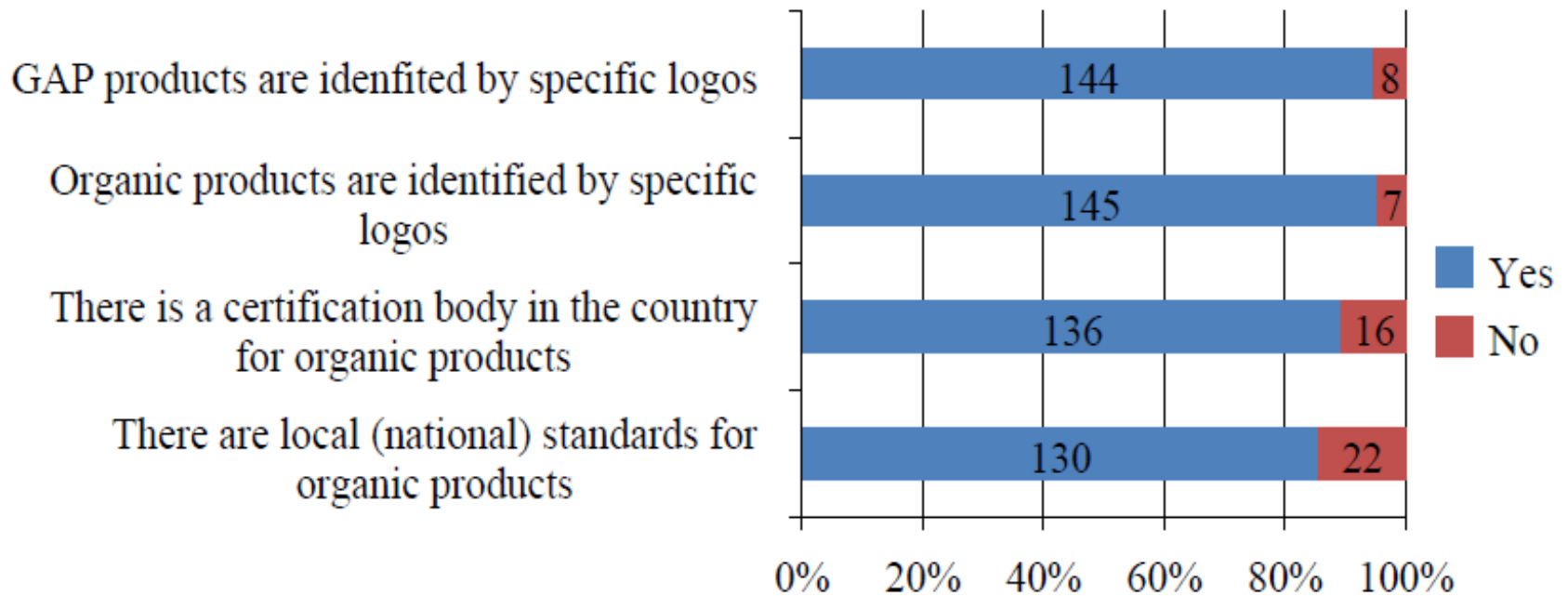
- 49% តាមកម្មវិធីទូរទស្សន៍ និងវីដេអូ
- 37% ប្រព័ន្ធអ៊ីនធឺណិត
- 35% ការនិយាយតន្ត្រី





ការយល់ដឹង ជិត **95%** នៃអ្នកប្រើប្រាស់ជនជាតិកម្ពុជាបានស្គាល់ផលិតផលសរីរាង្គ និង ផលិតផល **GAP products** ដែលមានការបញ្ជាក់ ដោយមាននិមិត្តសញ្ញាបញ្ជាក់

Awareness about standards, certifications, etc in Cambodia





ការពេញចិត្ត ចំពោះផលិតផលសរីរាង្គ និងផលិតផល **GAP** របស់អតិថិជនកម្ពុជា ជាពិសេសចំពោះក្រុមជនដែលមានចំណូលខ្ពស់

- 46.71% នៃអ្នកដែលបានសម្ភាសន៍គេជ្រើសរើសយកផលិតផលសរីរាង្គ
- 18.42% ជ្រើសរើសយកផលិតផល **GAP** products





បើកផ្ទៃទាប ជាការសំខាន់ណាស់ចំពោះការទិញទំនិញសរីរាង្គ/ **organic /GAPproducts**

- 65.13%: ជាការសំខាន់ណាស់បើមានតម្លៃទាប
- 32.89%: សំខាន់បើមានតម្លៃទាប

កត្តាសំខាន់ៗផ្សេងៗទៀត

- ឱ្យមានការផ្សព្វផ្សាយច្រើន
- ឱ្យមានព័ត៌មានច្រើន
- ឱ្យមានជម្រើសច្រើន
- ឱ្យមានលទ្ធភាពច្រើន
- ឱ្យមើលឃើញបានច្រើន





ការជឿជាក់របស់អតិថិជន តើអ្នកណាជាអ្នកបញ្ជាក់លើផលិតផល និងផ្តល់ព័ត៌មាន?

- 87.5% មានការជឿជាក់លើអ្នកលក់ច្បាស់លាស់ (ម៉ូយ/តាមស្តង់ដារធុរ្យា)
- 29.6% បានធ្វើការស្រាវជ្រាវនិងប្រមូលព័ត៌មានដោយខ្លួនឯង

- 45.4% គិតថា រដ្ឋាភិបាលគួរផ្តល់សេវាសម្រាប់បញ្ជាក់
- 13.8% ជឿជាក់លើស្ថាប័នឯករាជ្យដែលធ្វើការបញ្ជាក់
- 11.8% ជឿជាក់លើអង្គការមិនមែនរដ្ឋាភិបាលដែលធ្វើការ
ជាមួយកសិករ
- 29.6% ជឿជាក់លើកសិករ





ស្ថិតិផ្សេងទៀត (Other statistics)

- **84.9%** នៃអតិថិជនបានទិញផលិតផលទាំងសរីរាង និងផលិតផល GAP កាលពីអតីតកាល
- ផលិតផលដែលគេនិយមចូលចិត្តច្រើនជាងគេ គឺបន្លែ ផ្លែឈើ និងអង្ករ
- អតិថិជនភាគច្រើនចូលចិត្តទិញទំនិញនៅតាមផ្សារក្រមួន ឬផ្សារនៅជាប់តាមដងផ្លូវ ជាងចូលហាងទំនិញសរីរាង (organic stores)
- តាមការកត់សំគាល់ភាគច្រើន “មានការគាំទ្រកសិករក្នុងស្រុក” និង “ផលប្រយោជន៍សុខភាព និងអាហារូបត្ថម្ភ ជាហេតុដ៏សំខាន់នាំឱ្យមានការសម្រេចចិត្តដើម្បីទិញផលិតផលអ្វីមួយ
- **86.84%** នៅបន្តទិញផលិតផលសរីរាង ហើយ **76.97%** បន្តទិញផលិតផល GAP
- **52.63%** មិនអាចចំណាំសញ្ញា និងយីហោ





ការសន្និដ្ឋាន និងអនុសាសន៍

(Conclusions & Recommendations)



- ជាទូទៅ អ្នកប្រើប្រាស់នៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជាបង្ហាញអំពីចំណុចវិជ្ជមានលើបញ្ហាសុខភាព ផលិតផលចំណីអាហារដែលមានសុវត្ថិភាព ប៉ុន្តែខ្លះការយល់ដឹង / ចំណេះដឹង
 - ➔ នេះបង្ហាញយ៉ាងច្បាស់ថា **មានតម្រូវការជាក់លាក់ក្នុងការលើកកម្ពស់ការយល់ដឹងរបស់អតិថិជន** អំពីបញ្ហាសុវត្ថិភាពចំណីអាហារ។

- **ប្រធានបទ**ដែលត្រូវយកអនុវត្ត៖
 - សិទ្ធិជាមូលដ្ឋានរបស់អតិថិជន (ក្នុងនោះមានសិទ្ធិដើម្បីសុវត្ថិភាពចំណីអាហារ)
 - តម្រូវការការការពារអ្នកប្រើប្រាស់នៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា
 - ផលប្រយោជន៍នៃផលិតផលដែលមានសុវត្ថិភាព និងសុខភាព
 - គ្រោះថ្នាក់ដែលកើតចេញពីផលិតផលចំណីអាហារគ្មានសុវត្ថិភាពនិងគ្មានសុខភាព
 - តម្រូវការឱ្យបង្កើតប្រព័ន្ធធានាផលិតផលចំណីអាហារមានសុវត្ថិភាព និងសុខភាព (ត្រូវមានស្តង់ដារ និងបទបញ្ញត្តិបច្ចេកទេស ស្លាកសញ្ញា វិធីសាស្ត្រផ្ទៀងផ្ទាត់ និងភ្នាក់ងារ ។ល។
 - មានប្រភពព័ត៌មានដែលជឿទុកចិត្តបាន



មធ្យោបាយ និងបណ្តាញដែលអាចមាន៖

- សិក្ខាសាលាបណ្តុះបណ្តាល, អាងជ្រាប រៀបចំដោយអង្គការមិនមែនរដ្ឋាភិបាល/ សមាគមន៍អ្នកប្រើប្រាស់
- ការផ្សព្វផ្សាយតាមរយៈរូបភាព - អត្ថបទដល់អ្នកប្រើប្រាស់
- យុទ្ធនាការ “ចំណីអាហារសុវត្ថិភាព” ‘Safe food’ campaigns
- បណ្តាញព័ត៌មានសង្គម, គេហទំព័រ វេបសាយ អំពីផលិតផលសរីរាង និង GAP ស្លាកយីហោ
- ការជជែកគ្នាតាមវីទ្យុ និងទស្សនៈរបស់អ្នកដឹកនាំ
- កម្មវិធីទូរទស្សន៍ ឯកសារភាពយន្ត ជាដើម។ល។





សម្រាប់រយៈពេលវែង

- អំពីក្របខណ្ឌច្បាប់៖ ច្បាប់ស្តីពីការការពារអ្នកប្រើប្រាស់ (Consumer Protection Law), ច្បាប់ស្តីពីសុវត្ថិភាពចំណីអាហារ (Food Safety Law) ជាដើម។ល។
- កសាងថេលេទាអ្នកប្រើប្រាស់ឱ្យរឹងមាំ៖ ដោយចាប់បង្កើតឱ្យមានអង្គការអ្នកប្រើប្រាស់ (consumer organisation)
- លើកកម្ពស់ផលិតកម្ម និងការប្រើប្រាស់ប្រកបដោយនិរន្តរភាព
- ផ្តល់ការលើកទឹកចិត្តចំពោះគោលដៅល្អ-អ្នកផលិតផលសរីរាង្គ/organic/GAP
- រៀបចំពិពណ៌នាពាណិជ្ជកម្មផលិតផល
- បង្កើតឧបករណ៍ថ្មី ដូចជា mobile apps សម្រាប់មើល/ស្វែងរកអំពីតម្លៃ ទីតាំងផលិតផលអ៊ីនហ្វាណិក/GAP ជាដើម

